



Vertriebsspezialist Sach/HHG (m/w/d)

Gebietsdirektion Koblenz

Die Provinzial Rheinland ist ein führendes deutsches Versicherungsunternehmen auf dem Gebiet der Schaden-, Unfall- und Personenversicherungen. Über 4.500 Mitarbeiter im Innen- und Außendienst engagieren sich für unsere rund zwei Millionen Kunden. Wir bieten interessante und vielseitige Aufgaben mit attraktiven Weiterentwicklungsmöglichkeiten. Dabei schaffen wir Freiräume für persönliche Flexibilität und Gestaltungsspielraum.

Ihre Aufgaben:

- Verkaufsunterstützung und erfolgreiche Vermarktung der Sach- und HHG-Produkte (Handel, Handwerk, Gewerbe) in unseren Geschäftsstellen
- Durchführung fachlicher und vertrieblicher Schulungen in diesem Bereich
- Eigenständige Kundenberatungen und -Begleitungen
- Unterstützung der Kundenberater/innen in Kundengesprächen

Ihr Profil:

- Kaufmann/-frau für Versicherungen und Finanzen und/oder betriebswirtschaftlicher Ausbildung
- Fundiertes Fachwissen und spezielle Ausbildung im Bereich Gewerbe-, Firmenkunden- und Kompositgeschäft
- Fortbildung als Fach-/Betriebswirt
- Vertriebserfahrung, möglichst im Außendienst, und eine ausgeprägte Kunden- und Serviceorientierung
- Hohe Kommunikations-, Motivations- und Durchsetzungsfähigkeit
- Kontaktfreudigkeit und Ergebnisorientierung
- Hohe Eigeninitiative und Belastbarkeit

Die Teilnahme an einer Potenzialanalyse ist für die Übernahme der Funktion ein wichtiges Kriterium.

Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Dann freuen wir uns darauf, Sie kennen zu lernen!
Bitte schicken Sie uns Ihre vollständigen und aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen im PDF-Format unter Angabe der Ausschreibungsnummer **1298/2019**, Ihrer Gehaltsvorstellungen und Ihrer frühestmöglichen Verfügbarkeit.

Ihre Ansprechpartner:

Achim Hetzel, CPE
Provinzial Rheinland
Telefon: 0211 978-2843
achim.hetzel@provinzial.com
www.provinzial.com/karriere